Oferta de empleo Zebra Technologies Spain

Puesto: Sales Engineer Associate

Nº de puesto: 1

Descripción:

Contrato indefinido

Este puesto trabaja junto con los gerentes de cuentas o los gerentes de canales y desempeña un papel clave en el desarrollo de la estrategia y las soluciones tecnológicas para las cuentas asignadas al equipo interno del canal. La persona en este rol brindará experiencia técnica en una amplia gama de productos y brindará apoyo para definir la integración dentro del entorno técnico del cliente:

- Ser el VoC (voz del cliente) para los equipos de soporte y desarrollo de productos.
- Trabaja codo a codo con los equipos de ventas, equipos de distribución o equipos de canal.
- Proporcionará actualizaciones técnicas frecuentes a los socios, distribuidores o usuarios finales.
- Será un miembro activo en el equipo de ingenieros de ventas.
- Desarrollará y brindará seminarios web/sesiones breves de charlas técnicas para socios o usuarios finales
- Tendrá un papel activo en los eventos o reuniones de socios organizados por el equipo.

Requisitos:

- Conocer el catálogo de productos y servicios de Zebra (valorable)
- Lenguajes de programación: Java, Kotlin, C++, Python… (valorable)
- Android Enterprise Certified Expert (varlorable)
- Habilidades de comunicación
- Grado en ingeniería o equivalente
- 1-2 años de experiencia (valorable)
- Idiomas: Español (mínimo C1), Inglés (mínimo C1), Portugués (valorable)

Persona de contacto:

Guillermo Ferri Fernández (Responsable de RRHH)/ Guillermo.ferri@zebra.com